



Titre de l'offre : Chef de secteur Commercial- NORD

GROUPE AGUIRRE

Secteur : Ile de France, Normandie, Hauts de France, Grand Est, Bourgogne, Franche Comte, Belgique Wallonie.

Missions :

- Développer, animer et fidéliser son portefeuille clients
- Cibler et prospector les clients potentiels
- Assurer une veille du marché
- Assurer les ventes et la gestion commerciale des deux marques qu'il représentera.
- Être capable d'identifier au mieux les besoins de chaque revendeur en fonction de leur activité.
- Rester informé sur les différentes tendances du marché pour pouvoir répondre aux éventuelles questions de sa clientèle.
- Déplacements hebdomadaires.

Compétences et qualifications requises

Idéalement basé en **Ile de France**, le futur chef de secteur aura comme qualifications et compétences :

- Titulaire d'une formation bac +4/5, type Ecole de commerce ou équivalent
- Une expérience dans la vente d'articles de sport : minimum 3 ans
- Une grande autonomie ainsi que de solides qualités organisationnelles
- Une capacité à convaincre et persuader.
- Une connaissance indispensable des techniques de vente
- Être à l'aise dans un environnement professionnel international.
- Idéalement maîtrise de l'espagnol et de l'anglais professionnel.
- Obtention du Permis B depuis 3 ans.

Descriptif de l'offre :

- Contrat CDI
- Statut Cadre
- Rémunération Brut + Variable
- Indemnité Kilométrique
- Remboursement total des frais de déplacement
- Ordinateur portable + téléphone portable